

Quảng Nam, ngày 11 tháng 7 năm 2024

## THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, mã số doanh nghiệp 4000789705, là doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài, hoạt động lĩnh vực: Bất động sản, Khách sạn, Vui chơi giải trí có thưởng, Địa chỉ: Thôn Tây Sơn Tây, Xã Duy Hải, Huyện Duy Xuyên, Tỉnh Quảng Nam

Điện thoại: 0235 858 7777

Fax: 0235 858 7799

Website: hoiana.com

Lĩnh vực kinh doanh có nhu cầu sử dụng lao động nước ngoài: Khu vui chơi giải trí có thưởng.

Để đáp ứng nhu cầu hoạt động kinh doanh, Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An thông báo tuyển dụng nhân sự như sau:

1. Vị trí công việc : Chuyên gia

- Chức danh công việc : **Quản lý phụ trách Khối phát triển khách hàng – Khu vui chơi giải trí có thưởng**

- Số lượng : 01 người

- Địa điểm làm việc : Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, thôn Tây Sơn Tây, xã Duy Hải, huyện Duy Xuyên, tỉnh Quảng Nam, Việt Nam

- Thời gian làm việc : Bắt đầu làm việc từ ngày 01/09/2024 (dự kiến), làm việc từ thứ 2 đến thứ 6 hàng tuần, theo giờ hành chính (8h/ngày) theo quy định tại Nội quy công ty.

- Mức lương : Thỏa thuận

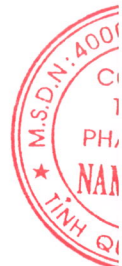
- Mô tả công việc:

+ Xây dựng và triển khai các chiến lược kinh doanh, chương trình tiếp thị ngắn hạn và dài hạn nhằm thu hút lượng lớn khách hàng quốc tế tới trải nghiệm các dịch vụ khách sạn, trò chơi có thưởng, ăn uống, ... tại Hoiana, góp phần nâng cao doanh thu và lợi nhuận cũng như tạo nguồn dữ liệu khách hàng quốc tế tiềm năng cho Công ty.

+ Phối hợp chặt chẽ với khối Phát triển kinh doanh, các bộ phận liên quan, cũng như phương tiện truyền thông trong việc lập kế hoạch, triển khai thực hiện các sự kiện và chương trình liên quan đến các chiến lược kinh doanh quốc tế.

+ Xác định thị trường mục tiêu và phát triển các chương trình khuyến mãi phù hợp nhằm gia tăng doanh số bán hàng.

+ Điều phối và trực tiếp thực hiện các hoạt động tiếp thị khách hàng để phát triển thị trường mới, tăng thị phần và duy trì vị thế cạnh tranh trên thị trường quốc tế.



W

+ Tham gia xây dựng các chính sách, đưa ra chiến lược, tầm nhìn kế hoạch cho hoạt động kinh doanh của các dòng sản phẩm với mục tiêu đạt được doanh thu cao nhất, tăng cao thị phần kinh doanh trên thị trường và tiếp cận được nhiều khách hàng trong và ngoài nước, gây dựng một lượng khách hàng trung thành, khai thác các khách hàng tiềm năng triệt để nhất một cách hiệu quả.

+ Khảo sát thị trường: Lập kế hoạch tham quan thị trường, khảo sát thông tin đối thủ cạnh tranh và thực hiện các hoạt động tiếp xúc khách hàng, đối tác, cửa hàng bán lẻ, dịch vụ, đại lý để biết vấn đề bán hàng và nhu cầu, sau đó tìm giải pháp cải thiện.

+ Nghiên cứu thị trường nước ngoài để nắm được tình hình của các phân khúc dịch vụ. Từ đó đánh giá các cơ hội và thách thức đối với hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp. Nhận định về các phân khúc khách hàng phù hợp với mục tiêu của công ty. Nắm bắt tâm lý khách hàng quốc tế khi sử dụng dịch vụ tại Hoiana.

+ Phân tích đối thủ cạnh tranh ở thị trường quốc tế để biết điểm mạnh và điểm yếu, thông qua đó phát huy thế mạnh của doanh nghiệp. Xác định được những dịch vụ có tính khả thi cao, phù hợp với đặc thù và hoạt động của Khu vui chơi giải trí có thưởng.

+ Xây dựng và đưa ra những chính sách xâm nhập thị trường quốc tế hiệu quả và hợp lý. Triển khai chiến lược tiếp thị và quảng cáo dịch vụ để tiếp cận khách hàng tiềm năng.

+ Xác định ngân sách đối với từng phân khúc khi tiếp cận thị trường nước ngoài. Đưa ra giải pháp kịp thời để ứng phó với các tình huống cạnh tranh trên thị trường ngoài nước.

+ Các yêu cầu khác theo phân công của lãnh đạo.

- Yêu cầu trình độ: Tốt nghiệp đại học trở lên các chuyên ngành

- Yêu cầu về kinh nghiệm: Ít nhất 3 năm kinh nghiệm từng làm việc với các chức danh như: Quản lý phát triển kinh doanh tại bộ phận Marketing ở các tập đoàn, khu vui chơi giải trí có thưởng, khu phức hợp khách sạn - nhà hàng - giải trí tiêu chuẩn quốc tế.

- Yêu cầu khác:

+ Kỹ năng ngoại ngữ (Tiếng Anh, Tiếng Trung, Tiếng Hàn) lưu loát là điều kiện bắt buộc khi làm việc trực tiếp với Ban lãnh đạo, nội bộ công ty và làm việc với các đối tác bên ngoài, nhà cung ứng, nhà thầu, ...

+ Khả năng đọc và giải thích các tài liệu bằng tiếng Anh, Tiếng Trung, và Tiếng Hàn, chẳng hạn như các quy định, chính sách về việc vận hành Khu vui chơi giải trí có thưởng.

+ Khả năng xử lý tình huống và có tinh thần trách nhiệm cao; Khả năng quản lý nhân viên làm việc trong môi trường áp lực cao nhằm nâng cao doanh thu và mang lại kết quả thành công cho Công ty.

+ Có kinh nghiệm lập kế hoạch chiến lược và triển khai các mục tiêu nhằm mang lại hiệu quả trong hoạt động; Khả năng đào tạo và phát triển đội ngũ kế thừa.

+ Kiến thức về phân tích thị trường trong và ngoài nước nhằm triển khai các chương trình khuyến mãi cũng như lập báo cáo hiệu quả tiếp thị.

3. Hồ sơ ứng tuyển gồm: Đơn ứng tuyển/CV, Bằng cấp và Chứng minh kinh nghiệm liên quan theo yêu cầu tuyển dụng

4. Thông tin nộp hồ sơ: Nộp hồ sơ ứng tuyển qua Email: [hr@hoiana.com](mailto:hr@hoiana.com)

5. Thời hạn nộp hồ sơ: Trong thời hạn 15 ngày kể từ ngày đăng tuyển.

Trân trọng!

**Nơi nhận:**

- TTDVVL;
- Lưu: Công ty.

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

*(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)*



**LOK MAN WAI**  
**GIÁM ĐỐC**



W