

Quảng Nam, ngày 6 tháng 12 năm 2024

## THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, mã số doanh nghiệp 4000789705, là doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài, địa chỉ: Thôn Tây Sơn Tây, Xã Duy Hải, Huyện Duy Xuyên, Tỉnh Quảng Nam

Điện thoại: 0235 858 7777 Website: hoiana.com

Lĩnh vực kinh doanh có nhu cầu sử dụng lao động nước ngoài: Khu vui chơi giải trí có thưởng.

Để đáp ứng nhu cầu hoạt động kinh doanh, Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An thông báo tuyển dụng nhân sự như sau:

- 1. Vị trí công việc 1 : Lao động kỹ thuật**
- Chức danh công việc : Giám đốc phụ trách mảng Kinh doanh Tiếp thị quốc tế - Khu vui chơi giải trí có thưởng
  - Số lượng : 01 người
  - Địa điểm làm việc : Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, thôn Tây Sơn Tây xã Duy Hải, huyện Duy Xuyên, tỉnh Quảng Nam, Việt Nam
  - Thời gian làm việc : Bắt đầu làm việc từ ngày 17/01/2025 (dự kiến), làm việc từ thứ 2 đến thứ 6 hàng tuần, theo giờ hành chính (8h/ngày) theo quy định tại Nội quy công ty.
  - Mức lương : 90 triệu đồng/tháng (dự kiến)
  - Mô tả công việc:
    - + Quản lý, giám sát toàn bộ hoạt động của khối Kinh doanh Tiếp thị quốc tế nhằm đảm bảo hoạt động và nâng cao dịch vụ khách hàng.
    - + Lập các kế hoạch ngắn hạn, dài hạn nhằm theo kịp xu hướng khách hàng nội địa và quốc tế để phát triển sản phẩm và dịch vụ mới phù hợp nhất với xu hướng chung và đặc biệt tạo dấu ấn khác biệt về dịch vụ tại Hoiana so với các khu nghỉ dưỡng/khách sạn trong khu vực.
    - + Đánh giá thị trường, xác định cơ hội kinh doanh mới và điều chỉnh chiến lược phù hợp với xu hướng.
    - + Triển khai các chiến lược tiếp thị nhằm xây dựng thương hiệu cho các sản phẩm hiện có và sản phẩm mới.
    - + Phối hợp tổ chức các sự kiện, chương trình khuyến mãi đặc biệt để gia tăng giá trị và sự hài lòng của khách hàng.
    - + Xử lý kịp thời các vấn đề phát sinh liên quan đến khách hàng.
    - + Không ngừng cải thiện chất lượng dịch vụ khách hàng thông qua việc điều chỉnh, cải tiến quy trình phục vụ để phù hợp với nhu cầu thực tại của khách khi tới với khu nghỉ dưỡng phức hợp Hoiana Resort & Golf.
    - + Tìm kiếm, xây dựng nguồn dữ liệu khách hàng cao cấp.



- + Thường xuyên cập nhật tình hình hoạt động của bộ phận, theo dõi, phân tích hiệu suất kinh doanh và báo cáo định kỳ cho quản lý trực tiếp.
- + Luôn cập nhật kiến thức mới về xu hướng phát triển mới nhất của ngành, xu hướng thị trường hiện tại.
- + Quản lý ngân sách và đảm bảo tối ưu hóa hiệu quả chi tiêu.
- + Tham gia vào quá trình xây dựng và hoàn thiện quy trình vận hành chuẩn của bộ phận.
- + Tham gia vào quá trình tuyển dụng nội bộ.
- + Đào tạo và phát triển đội ngũ kế thừa.
- + Đảm bảo tuân thủ các quy định pháp luật và chính sách của Công ty trong các hoạt động kinh doanh tiếp thị.
- + Các nhiệm vụ khác theo phân công của quản lý trực tiếp & Ban lãnh đạo.

- Yêu cầu trình độ: Không yêu cầu

- Yêu cầu về kinh nghiệm: Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm về quản lý/điều hành mảng phát triển kinh doanh tại các tập đoàn/công ty hoạt động kinh doanh trong ngành vui chơi giải trí có thương hiệu và khách sạn. Trong đó đã từng đảm nhận chức vụ từ trưởng bộ phận/giám đốc phụ trách mảng phát triển kinh doanh trở lên.

- Yêu cầu khác:

- + Kỹ năng ngoại ngữ (Tiếng Anh) lưu loát là điều kiện bắt buộc khi làm việc trực tiếp với khách hàng, Ban lãnh đạo, nội bộ Công ty, các đối tác bên ngoài.
- + Tư duy chiến lược và sáng tạo.
- + Khả năng làm việc độc lập và xử lý áp lực tốt.
- + Khả năng triển khai và phát triển các chiến lược kinh doanh tiếp thị dài hạn cho thị trường quốc tế.
- + Khả năng phân tích xu hướng thị trường, dữ liệu khách hàng và số liệu hiệu suất để đưa ra chiến lược kinh doanh tiếp thị phù hợp với từng giai đoạn phát triển.
- + Khả năng làm việc dưới áp lực và đạt được mục tiêu doanh thu.
- + Kỹ năng đào tạo & phát triển đội ngũ kế thừa.
- + Kỹ năng quản lý, điều hành và ra quyết định.
- + Khả năng làm việc độc lập, nhanh nhẹn, nhiệt huyết trong công việc.
- + Kỹ năng xây dựng và duy trì mối quan hệ khách hàng lâu dài.
- + Kỹ năng thuyết phục và giải quyết phàn nàn tốt.
- + Am hiểu về quản trị và phát triển nguồn nhân lực trong doanh nghiệp gồm tuyển dụng, đào tạo, chính sách đãi ngộ, ...

**2. Vị trí công việc 2 : Lao động kỹ thuật**

**- Chức danh công việc : Quản lý kinh doanh, bộ phận tiếp thị quốc tế - Khu vui chơi giải trí có thương hiệu**

- Số lượng : 01 người

- Địa điểm làm việc : Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, thôn Tây Sơn Tây, xã Duy Hải, huyện Duy Xuyên, tỉnh Quảng Nam, Việt Nam

- Thời gian làm việc : Bắt đầu làm việc từ ngày 17/01/2025 (dự kiến), làm việc từ thứ 2 đến thứ 6 hàng tuần, theo giờ hành chính (8h/ngày) theo quy định tại Nội quy công ty.

- Mức lương : 70 triệu đồng/tháng (dự kiến)

- Mô tả công việc:

- + Xây dựng và triển khai các kế hoạch kinh doanh nhằm tăng cường thu hút khách hàng từ các thị trường quốc tế mục tiêu.
- + Quản lý và đào tạo đội ngũ nhân viên kinh doanh trong bộ phận, đảm bảo việc am hiểu và thực hiện đúng các chiến lược kinh doanh.
- + Duy trì và mở rộng mạng lưới đối tác kinh doanh, đại lý và nhà cung cấp dịch vụ.
- + Xây dựng và duy trì mối quan hệ chặt chẽ với khách hàng, đặc biệt là nguồn khách hàng tiềm năng.
- + Theo dõi và xử lý các yêu cầu, phản nàn từ khách hàng, đảm bảo giải quyết kịp thời và hiệu quả.
- + Đặt mục tiêu và đánh giá hiệu suất nhân viên định kỳ.
- + Phân tích xu hướng thị trường và điều chỉnh chiến lược kinh doanh phù hợp.
- + Đảm bảo các hoạt động kinh doanh tuân thủ quy định pháp luật và chính sách nội bộ.
- + Đào tạo và phát triển đội ngũ kế thừa.
- + Các nhiệm vụ khác theo phân công của quản lý trực tiếp & Ban lãnh đạo.

- Yêu cầu trình độ:

- Yêu cầu về kinh nghiệm: Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm về quản lý/kinh doanh/tiếp thị quốc tế tại các tập đoàn/công ty hoạt động kinh doanh trong ngành vui chơi giải trí có thương hiệu và khách sạn. Trong đó đã từng đảm nhận chức vụ từ quản lý trở lên.

- Yêu cầu khác:

- + Kỹ năng ngoại ngữ (Tiếng Anh, Tiếng Trung) lưu loát là điều kiện bắt buộc khi làm việc trực tiếp với khách hàng, Ban lãnh đạo, nội bộ Công ty, các đối tác bên ngoài.
- + Kỹ năng xử lý tình huống và có tinh thần trách nhiệm cao.
- + Thời gian làm việc linh hoạt.
- + Khả năng làm việc độc lập, nhanh nhẹn, nhiệt huyết trong công việc.
- + Kỹ năng đàm phán, thương lượng, giao tiếp tốt.
- + Hiểu biết về văn hóa và hành vi khách hàng quốc tế.



3. Hồ sơ ứng tuyển gồm: Đơn ứng tuyển/CV, Bằng cấp và Chứng minh kinh nghiệm liên quan theo yêu cầu tuyển dụng

4. Thông tin nộp hồ sơ: Nộp hồ sơ ứng tuyển qua Email: [hr@hoiana.com](mailto:hr@hoiana.com)

5. Thời hạn nộp hồ sơ: Trong thời hạn 15 ngày kể từ ngày đăng tuyển.

Trân trọng!

**Nơi nhận:**

- TTDVVL;
- Lưu: Công ty.

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)



**LOK MAN WAI**  
**GIÁM ĐỐC**

7/11