

Quảng Nam, ngày 01 tháng 04 năm 2025

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

CÔNG TY TNHH D.R VINA

Mã số doanh nghiệp: 4001201154

Loại hình doanh nghiệp: Doanh nghiệp có vốn đầu tư 100% Hàn Quốc

Địa chỉ: Lô NM05-3, KCN Tam Thăng 2, Xã Tam Thăng, Thành phố Tam Kỳ, Tỉnh Quảng Nam, Việt Nam.

Điện thoại: 0235.3827.005

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động có nhu cầu sử dụng người lao động nước ngoài: sản xuất ống giấy và sản xuất sợi và gia công cơ khí.

Do nhu cầu hoạt động sản xuất, kinh doanh, Công ty TNHH D.R Vina thông báo tuyển dụng với thông tin như sau:

*** Vị trí công việc: Giám đốc điều hành**

- **Chức danh công việc: Giám đốc kinh doanh**

- Số lượng (người): 01 người

- Thời gian làm việc: Bắt đầu làm việc từ ngày 20/04/2025

- Địa điểm làm việc: Công ty TNHH D.R Vina, lô NM05-3, KCN Tam Thăng 2, Xã Tam Thăng, Thành phố Tam Kỳ, Tỉnh Quảng Nam, Việt Nam.

- **Mô tả công việc:**

+ Xây dựng và triển khai chiến lược kinh doanh

- Định hướng và lập kế hoạch kinh doanh dựa trên nhu cầu thị trường, xu hướng tiêu dùng và hoạt động của đối thủ cạnh tranh.
- Xác định mục tiêu kinh doanh và chiến lược phù hợp với thị hiếu khách hàng, đảm bảo tối ưu hóa hoạt động kinh doanh.
- Đảm bảo các chức năng của doanh nghiệp được thực hiện đầy đủ và các mối quan hệ hợp tác được duy trì để đạt được mục tiêu chiến lược.

+ Phát triển sản phẩm và dịch vụ

- Xây dựng chiến lược sản phẩm, dịch vụ đáp ứng nhu cầu khách hàng và đạt được mục tiêu kinh doanh của doanh nghiệp.
- Đảm bảo sản phẩm, dịch vụ tạo ra giá trị và đóng góp vào doanh thu, lợi nhuận của công ty.

+ Quản lý và phát triển đội ngũ kinh doanh

- Lãnh đạo và quản lý nhân viên liên quan đến các hoạt động bao gồm bán hàng, tiếp thị, chăm sóc khách hàng và các bộ phận liên quan khác, đảm bảo hoạt động hiệu quả và đạt được các mục tiêu kinh doanh.
- Tuyển dụng, đào tạo và phát triển nhân sự, đảm bảo đội ngũ kinh doanh hoạt động hiệu quả và đạt được các mục tiêu đề ra

+ Phân tích và dự báo thị trường



- Nghiên cứu nhu cầu khách hàng, xu hướng thị trường và hoạt động của đối thủ cạnh tranh để xây dựng chiến lược sản phẩm, dịch vụ phù hợp, đáp ứng nhu cầu thị trường và tạo ra giá trị cho doanh nghiệp.

+ Xây dựng chiến lược marketing

- Phối hợp với các bộ phận khác để thiết lập và triển khai chiến lược marketing hiệu quả, thu hút khách hàng tiềm năng và duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại, góp phần tăng trưởng doanh thu và mở rộng thị phần.

+ Quản lý ngân sách kinh doanh

- Điều phối và quản lý ngân sách kinh doanh để đảm bảo sử dụng hiệu quả nguồn lực và tối ưu hóa lợi nhuận đầu tư.

+ Theo dõi và đánh giá hiệu quả kinh doanh

- Theo dõi các chỉ số hiệu suất kinh doanh như doanh số bán hàng, lợi nhuận, tỷ suất chuyển đổi và tỷ lệ chăm sóc khách hàng để đánh giá tiến độ và điều chỉnh chiến lược khi cần thiết.

- **Yêu cầu bằng cấp và kinh nghiệm:**

Tốt nghiệp đại học trở lên các chuyên ngành quản trị kinh doanh, marketing, thương mại Quốc Tế, Ngoại Thương hoặc có ít nhất 03 năm kinh nghiệm ở một trong các vị trí CEO, giám đốc điều hành.

- Yêu cầu khác: Giới tính nam/nữ; có kỹ năng lãnh đạo, kỹ năng phân tích, tư duy chiến lược, kỹ năng giao tiếp bằng ngôn ngữ Hàn hoặc Anh.

* **Mức lương khởi điểm:** 25 triệu đồng/tháng

* **Thông tin liên hệ nộp hồ sơ:**

- Thời hạn nộp hồ sơ: 15 ngày kể từ ngày đăng tuyển dụng.

- Ứng viên nộp hồ sơ qua địa chỉ email: nguyenlieu1502@gmail.com

- Hồ sơ bao gồm: Thư xin việc, văn bằng, chứng chỉ liên quan, CV tóm tắt.

- Số điện thoại công ty: 02353.827.005



AN JUNGKOO

