

Quảng Nam, ngày 17 tháng 09 năm 2024

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Thương Mại Và Dịch Vụ Cashmere House Hội An thành lập ngày 29/03/2017 là công ty chuyên bán các mặt hàng thủ công mỹ nghệ mang phong cách truyền thống Ấn Độ có trụ sở chính tại 50 Lê Lợi, Phường Minh An, Thành phố Hội An, Tỉnh Quảng Nam, Việt Nam. Công ty đang tập trung mở rộng thị trường bán hàng ở các mặt hàng thủ công mỹ nghệ mang phong cách truyền thống Ấn Độ với mục tiêu hướng đến đối tượng khách hàng là người nước ngoài đang tạm trú và du lịch tại Việt Nam. Các sản phẩm thủ công mỹ nghệ Ấn Độ có sắc thái riêng mang đặc trưng về văn hóa, có tính nghệ thuật cao nên công ty rất chú trọng trong công tác bán hàng, tiếp xúc, tư vấn khách hàng về lựa chọn sản phẩm, Vì vậy, Công ty TNHH Thương Mại Và Dịch Vụ Cashmere House Hội An hiện có nhu cầu cần tuyển dụng nhân sự với thông tin như sau:

- Vị trí công việc:** Giám đốc điều hành
- Chức danh công việc:** Giám đốc kinh doanh
- Số lượng:** 01 người
- Thời gian làm việc:** từ ngày 20/11/2024
- Địa điểm làm việc:** Làm việc tại Công ty TNHH Thương Mại Và Dịch Vụ Cashmere House Hội An : 50 Lê Lợi, Phường Minh An, Thành phố Hội An, Tỉnh Quảng Nam, Việt Nam

6. Mô tả công việc:

- Là người đứng đầu, trực tiếp điều hành, quản lý tất cả các hoạt động liên quan đến hoạt động bán hàng, hoạt động kinh doanh, quản lý toàn bộ nhân sự bộ phận bán hàng, bộ phận kinh doanh. Chịu sự chỉ đạo, điều hành trực tiếp của Giám đốc công ty.
- Chịu trách nhiệm thiết lập kế hoạch tiếp thị, bán hàng, tổ chức tuyển dụng, đào tạo, lãnh đạo và đánh giá các hoạt động của lực lượng bán hàng.
- Chịu trách nhiệm về doanh số, tìm kiếm, phát triển, khai thác thị trường, phối hợp thúc đẩy hiệu quả công tác PR, marketing của Công ty.
- Xây dựng các chiến lược bán hàng để đạt mục tiêu kinh doanh mà công ty đề ra.
- Trực tiếp chịu trách nhiệm trước Giám đốc công ty về hoạt động và hiệu quả của phòng kinh doanh dựa trên mục tiêu doanh thu hàng tháng, hàng quý, hàng năm.
- Quản lý và phát triển mối quan hệ với các khách hàng, đối tác, nhà cung cấp.

7. Yêu cầu tuyển dụng :

- **Yêu cầu về trình độ:** Không yêu cầu
- **Yêu cầu về kinh nghiệm:** Có ít nhất 3 năm kinh nghiệm làm việc 1 trong các vị trí: Giám đốc bán hàng, Giám đốc kinh doanh và tiếp thị, quản lý bán hàng, trưởng phòng kinh doanh và tiếp thị làm việc ở các công ty hoạt động lĩnh vực bán hàng thủ công mỹ nghệ.



Yêu cầu khác:

- + Biết quản lý tốt, điều hành và huấn luyện các kỹ năng cho đội ngũ nhân viên.
- + Am hiểu về các sản phẩm thủ công mỹ nghệ Ấn Độ, có kiến thức sâu rộng về nghệ thuật Kashmir.
- + Thành thạo Tiếng Anh, có kỹ năng đàm phán thuyết phục, kỹ năng giao tiếp tốt.
- + Tính cách điềm tĩnh, hòa đồng, kiên nhẫn, tự chủ trong công việc.
- + Có khả năng giải quyết các tình huống khẩn cấp.
- + Có khả năng tìm kiếm, duy trì các khách hàng trong và ngoài nước.

8. Quyền lợi:

- Mức lương: 10 triệu đồng/ tháng.
- Được làm việc trong môi trường trẻ trung và năng động.
- Được hưởng các quyền lợi khác theo chính sách của Công ty.

9. Chế độ làm việc:

Lịch làm việc toàn thời gian, thời gian làm việc: 8h00 đến 17h00 từ thứ 2 đến thứ 7, nghỉ chủ nhật và các ngày lễ, Tết theo quy định của Nhà nước.

10. Hồ sơ ứng tuyển bao gồm:

- CV xin việc nêu rõ quá trình công tác.
- Chứng minh kinh nghiệm làm việc và bằng cấp (nếu có)
- Mọi thông tin ứng tuyển của các Anh/Chị có thể gửi theo cách sau: Gửi CV xin việc về địa chỉ email: trang76.huynh@gmail.com hoặc gửi hồ sơ trực tiếp đến địa chỉ trụ sở chính của công ty theo địa chỉ tại: 50 Lê Lợi, Phường Minh An, Thành phố Hội An, Tỉnh Quảng Nam.

Thời hạn nhận hồ sơ ứng tuyển: 15 ngày kể từ ngày đăng tuyển.

Điện thoại liên hệ: Mrs. Trang: 0905805886

Công ty sẽ gửi thông báo cho các ứng viên đạt yêu cầu và lên lịch phỏng vấn qua email/điện thoại.

