

**THÔNG BÁO**  
**Về việc tuyển dụng lao động Việt Nam**  
**vào các vị trí dự kiến sử dụng người lao động nước ngoài**

Căn cứ quy định tại Khoản 1 Điều 4 Nghị định số 70/2023/NĐ-CP ngày 18/9/2023 của Chính Phủ sửa đổi, bổ sung một số điều của Nghị định số 152/2020/NĐ-CP ngày 30/12/2020 của Chính phủ quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam;

Căn cứ công văn số 04/2024/TDLĐVN –FFA ngày 01/7/2024 của Công Ty TNHH FINE FRUIT ASIA về việc đăng ký tuyển dụng lao động Việt Nam vào các vị trí dự kiến sử dụng người lao động nước ngoài;

Trung tâm Dịch vụ việc làm Bình Thuận thông báo tuyển dụng lao động, cụ thể như sau:

**I. Vị trí công việc:** Chuyên gia

**Chức danh công việc:** Tổng Giám Đốc.

**Số lượng:** 01 (người)

**Mô tả công việc:**

**1/ LÊN CHIẾN LƯỢC VÀ PHÁT TRIỂN CÔNG TY**

- Lãnh đạo việc phát triển chiến lược tổng thể, lập kế hoạch và đầu tư cho công ty.

- Xây dựng chiến lược kinh doanh, hoạt động và đầu tư phù hợp cho từng thời kỳ.

- Dẫn dắt các hoạt động phân tích và thu thập thông tin thị trường để định hướng chiến lược thị trường của công ty.

- Chủ trì việc chuẩn bị và phê duyệt các chính sách, thủ tục và quy định bắt buộc của công ty để đảm bảo tuân thủ quy định hiện hành tại các quốc gia nơi công ty hoạt động.

- Thiết kế và dẫn dắt chương trình nghiên cứu và phát triển cho công ty để liên tục cải thiện hiệu quả hoạt động của công ty, bao gồm nhưng không giới hạn các loại bệnh sau thu hoạch đối với trái cây và quản lý dây chuyền lạnh cho sản phẩm tươi có giá trị cao.

**2/ HOẠT ĐỘNG**

- Giám sát tất cả các khía cạnh hoạt động hàng ngày của công ty, bao gồm mua hàng, sản xuất, bán hàng và tiếp thị (bao gồm tất cả các chi nhánh).

- Cung cấp đầu vào kỹ thuật cho việc thiết kế quy trình, thiết bị và vận hành sản xuất.

- Dẫn dắt các quy trình đảm bảo chất lượng tổng thể của công ty, đảm bảo tuân thủ các yêu cầu của thị trường đích và khách hàng.

- Phát triển và chỉ đạo chương trình tuân thủ của công ty để đáp ứng SPS và các yêu cầu khác của khách hàng đối với khách hàng và thị trường đích.

### 3/ LÃNH ĐẠO VÀ QUẢN TRỊ NHÂN SỰ

- Huấn luyện và cố vấn cho đội ngũ quản lý cấp cao và lãnh đạo việc thực hiện chiến lược nhân sự rộng hơn.

- Dẫn dắt sự phát triển, thực hành văn hóa và giá trị của công ty.

- Thường xuyên theo dõi và cập nhật kế hoạch nhân sự, chính sách nhân sự, cơ cấu tổ chức, tuyển dụng và lương thưởng của công ty để phản ánh nhu cầu kinh doanh.

### 4/ QUAN HỆ NHÀ ĐẦU TƯ VÀ QUẢN LÝ ĐẦU TƯ

- Dẫn dắt việc liên lạc và tạo mối quan hệ với các nhà đầu tư hiện tại và các nhà đầu tư mới tiềm năng theo yêu cầu.

- Xác định các yêu cầu tài chính để hỗ trợ các chiến lược đã thống nhất của công ty và làm việc với các nhà đầu tư, tổ chức tài chính và các đối tác khác để tìm cách đảm bảo nguồn tài chính được điều chỉnh lại.

### 5/ QUAN HỆ ĐỐI TÁC VÀ BÊN NGOÀI

- Quản lý mối quan hệ với các đối tác quan trọng bên ngoài và phát triển các mối quan hệ đối tác mới để hỗ trợ các mục tiêu của doanh nghiệp.

- Đàm phán với nhà cung cấp, khách hàng và các đối tác khác về các vấn đề hợp tác, giá cả, khối lượng.

- Làm việc với các cơ quan chính phủ và cơ quan nhà nước, ví dụ như khi có các cuộc thanh tra, kiểm tra và kiểm toán.

**Yêu cầu trình độ:** sau Đại học

**Yêu cầu kinh nghiệm:**

- Hơn 10 năm kinh nghiệm với vị trí Tổng Giám Đốc/Trưởng Đại Diện/Giám Đốc Điều hành làm việc cho Doanh nghiệp xuất khẩu quốc tế;

- Hơn 10 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực xuất khẩu sản phẩm tươi sống quốc tế sang các thị trường nhạy cảm với SPS và quen thuộc với chế độ MRL ở các quốc gia có thu nhập cao (ví dụ: EU, Hàn Quốc, Úc, Nhật Bản, New Zealand, Bắc Mỹ)

- Hơn 10 năm kinh nghiệm sống và làm việc ở nước ngoài cũng như tiếp xúc với văn hóa và thực tiễn kinh doanh phương Tây.

**Yêu cầu khác:** Kỹ năng giao tiếp thông thạo bằng tiếng Anh. Lưu loát kỹ năng đọc, viết và nói (điểm IELTS = 9 hoặc người bản xứ)

Phải có kinh nghiệm đã được chứng minh trong tất cả những điều sau đây:

- + Phát triển và thực hiện chiến lược tổ chức và kế hoạch tăng trưởng.
- + Thu thập thông tin thị trường và phân tích thị trường để đưa ra quyết định đầu tư.
- + Phân tích tài chính và đầu tư, dự báo dòng tiền, lập kế hoạch và báo cáo tài chính.
- + Quản lý quan hệ khách hàng của khách hàng lâu năm.
- + Phát triển hoặc lãnh đạo hệ thống nhân sự, chương trình tuyển dụng và hệ thống quản lý hiệu suất nhân viên.
- + Chuẩn bị các tài liệu thương mại và kỹ thuật và truyền đạt hiệu quả những tài liệu đó tới đối tượng bên ngoài.
- + Thiết kế và chỉ đạo các hoạt động R&D để tăng hiệu quả kinh doanh.
- + Làm việc với các cơ quan chính phủ Việt Nam ở cấp trung ương và địa phương.

**Mức lương:** 23,000,000 VNĐ (Lương khởi điểm)

**Thời gian làm việc:** từ 05/8/2024 đến ngày 04/8/2026

**Địa điểm làm việc:** Lô C7-5/1 và C7-5/2 KCN Hàm Kiệm 1, xã Hàm Mỹ, huyện Hàm Thuận Nam, tỉnh Bình Thuận, Việt Nam

**II. Thời hạn đăng tuyển:** Từ ngày 03/7/2024 đến ngày 18/7/2024.

Thông tin chi tiết, đề nghị liên hệ Trung tâm Dịch vụ việc làm Bình Thuận.  
Địa chỉ: Số 02 Phạm Tuấn Tài, phường Phú Thủy, thành phố Phan Thiết, tỉnh Bình Thuận. Số điện thoại: 0252.3817120./.

**GIÁM ĐỐC**

**Nơi nhận:**

- Sở Lao động - TB&XH (b/c);
- Ban Giám đốc Trung tâm;
- Phòng LĐ - TB&XH các huyện, thị xã, thành phố (p/h);
- Trung tâm Dịch vụ việc làm các tỉnh, thành phố (p/h);
- Công Ty TNHH FINE FRUIT ASIA (để biết);
- Lưu: VT, TVVLDN (Hài).

**Trần Hà Nghĩa Thông**