

Quảng Nam, ngày 15 tháng 4 năm 2024

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, mã số doanh nghiệp 4000789705, là doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài, hoạt động lĩnh vực: Vui chơi giải trí có thưởng, Địa chỉ: Thôn Tây Sơn Tây, Xã Duy Hải, Huyện Duy Xuyên, Tỉnh Quảng Nam

Điện thoại: 0235 858 7777

Fax: 0235 858 7799

Website: hoiana.com

Lĩnh vực kinh doanh có nhu cầu sử dụng lao động nước ngoài: Khu vui chơi giải trí có thưởng.

Để đáp ứng nhu cầu hoạt động kinh doanh, Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An thông báo tuyển dụng nhân sự như sau:

- Vị trí công việc : Lao động kỹ thuật
- Chức danh công việc** : **Phó bộ phận, khối Kinh doanh Tiếp thị Quốc tế - Khu vui chơi giải trí có thưởng**
- Số lượng** : 01 người
- Địa điểm làm việc** : Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, thôn Tây Sơn Tây, xã Duy Hải, huyện Duy Xuyên, tỉnh Quảng Nam, Việt Nam
- Thời gian làm việc** : Bắt đầu làm việc từ ngày 01/05/2024 (dự kiến), làm việc từ thứ 2 đến thứ 6 hàng tuần, theo giờ hành chính (8h/ngày) theo quy định tại Nội quy công ty.
- Mức lương** : Thỏa thuận
- Mô tả công việc:**
 - Xây dựng và triển khai các chiến lược kinh doanh, chương trình tiếp thị ngắn hạn và dài hạn nhằm thu hút lượng lớn khách hàng quốc tế tới trải nghiệm các dịch vụ khách sạn, trò chơi có thưởng, ăn uống,... tại Hoiana nhằm góp phần nâng cao doanh thu và lợi nhuận cũng như tạo nguồn dữ liệu khách hàng quốc tế tiềm năng cho Công ty.
 - Phối hợp chặt chẽ với đội phát triển khách hàng, các bộ phận liên quan và cơ quan, phương tiện truyền thông trong việc lập kế hoạch, triển khai thực hiện các sự kiện và chương trình liên quan đến các chiến lược kinh doanh quốc tế.
 - Xác định thị trường mục tiêu và phát triển các chương trình khuyến mãi phù hợp nhằm gia tăng doanh số bán hàng.
 - Điều phối và trực tiếp thực hiện các hoạt động tiếp thị khách hàng để phát triển thị trường mới, tăng thị phần và duy trì vị thế cạnh tranh trên thị trường quốc tế.
 - Tham gia xây dựng các chính sách, đưa các chiến lược, tầm nhìn kế hoạch cho hoạt động kinh doanh của các dòng sản phẩm với mục tiêu đạt được doanh thu cao nhất, tăng cao thị phần kinh doanh trên thị trường và tiếp cận được nhiều khách hàng trong và ngoài nước, gây dựng một lượng khách hàng trung thành, khai thác nguồn dữ liệu khách hàng tiềm năng nhất.



- + Khảo sát thị trường: Lập kế hoạch tham quan thị trường, khảo sát thông tin đối thủ cạnh tranh và thực hiện các hoạt động tiếp xúc khách hàng, đối tác, cửa hàng bán lẻ, dịch vụ, đại lý để biết vấn đề bán hàng và nhu cầu, sau đó tìm giải pháp cải thiện.
- + Nghiên cứu thị trường nước ngoài để nắm tình hình các phân khúc hàng hóa/dịch vụ từ đó đánh giá cơ hội và thách thức đối với hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.
- + Phân tích đối thủ cạnh tranh ở thị trường quốc tế để biết điểm mạnh và điểm yếu thông qua đó phát huy thế mạnh của doanh nghiệp. Xác định được những dịch vụ có tính khả thi cao, phù hợp với đặc thù và hoạt động của khu vui chơi giải trí có thưởng.
- + Xây dựng và đưa ra các chính sách xâm nhập thị trường quốc tế hiệu quả và hợp lý. Triển khai chiến lược tiếp thị và quảng cáo dịch vụ để tiếp cận khách hàng tiềm năng.
- + Xác định ngân sách đối với từng phân khúc tiếp cận thị trường nước ngoài. Đưa ra các giải pháp kịp thời để ứng phó các tình huống cạnh tranh trên thị trường ngoài nước.
- + Các nhiệm vụ khác theo phân công của Ban lãnh đạo.

- Yêu cầu trình độ: Không yêu cầu

- Yêu cầu về kinh nghiệm: Ít nhất 5 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực kinh doanh tiếp thị quốc tế trong đó từng làm việc với các chức danh như: Phó chủ tịch, bộ phận kinh doanh tiếp thị quốc tế, Trưởng nhóm thuộc bộ phận kinh doanh tiếp thị khách hàng cao cấp ở các tập đoàn, khu vui chơi giải trí có thưởng, khu phức hợp khách sạn - nhà hàng - giải trí tiêu chuẩn quốc tế.

- Yêu cầu khác:

- + Kỹ năng ngoại ngữ (Tiếng Anh, Tiếng Trung và Tiếng Mã Lai) lưu loát là điều kiện bắt buộc khi làm việc trực tiếp với Ban lãnh đạo, nội bộ công ty và làm việc với các đối tác bên ngoài, nhà cung ứng, nhà thầu, ...
- + Kỹ năng lãnh đạo, giao tiếp và giao tiếp cá nhân xuất sắc.
- + Kiến thức về phân tích thị trường trong và ngoài nước nhằm triển khai các chương trình khuyến mãi cũng như lập báo cáo hiệu quả tiếp thị
- + Có tinh thần trách nhiệm cao.
- + Kỹ năng giao tiếp, xây dựng nhóm.
- + Kỹ năng định hướng kết quả, xử lý tình huống
- + Kỹ năng đào tạo & phát triển đội ngũ kế thừa.
- + Kỹ năng quản lý nhân viên.

2. Vị trí công việc : Lao động kỹ thuật

- Chức danh công việc : Chuyên viên dịch vụ, Bộ phận Kinh doanh Tiếp thị Quốc tế - Khu vui chơi giải trí có thưởng

- Số lượng : 01 người

- Địa điểm làm việc : Công ty TNHH Phát triển Nam Hội An, thôn Tây Sơn Tây, xã Duy Hải, huyện Duy Xuyên, tỉnh Quảng Nam, Việt Nam

- Thời gian làm việc : Bắt đầu làm việc từ ngày 01/05/2024 (dự kiến), làm việc từ thứ 2 đến thứ 6 hàng tuần, theo giờ hành chính (8h/ngày) theo quy định tại Nội quy công ty.

- Mức lương : Thỏa thuận

- Mô tả công việc:

- + Chịu trách nhiệm cho toàn bộ quá trình lưu trú của khách bao gồm phương tiện di chuyển, khách sạn, nhà hàng, các hoạt động vui chơi giải trí hay các vấn đề về thanh toán,...
- + Phối hợp chặt chẽ với các bộ phận kinh doanh, bộ phận ẩm thực và bộ phận bàn trò chơi có thưởng để hỗ trợ khách hàng một cách tốt nhất có thể tại bất kỳ thời điểm nào nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ.
- + Đánh giá nhu cầu dịch vụ của khách hàng để thông tin tới bộ phận liên quan nhằm điều chỉnh dịch vụ phù hợp.
- + Quan sát và theo dõi phản hồi của khách để xác định tính hiệu quả của các sự kiện và chương trình khuyến mãi.
- + Phát triển và thực hiện các chiến lược tiếp thị phù hợp với thị trường quốc tế.
- + Luôn cập nhật kiến thức mới về xu hướng phát triển mới nhất của ngành, xu hướng thị trường hiện tại cũng như tất cả các chương trình khuyến mãi/sự kiện tại Hoiana cũng như các Công ty khác.
- + Xây dựng và duy trì mối quan hệ với khách hàng và đối tác quốc tế.
- + Các nhiệm vụ khác theo phân công của quản lý trực tiếp & Ban lãnh đạo.

- Yêu cầu trình độ: Không yêu cầu

- Yêu cầu về kinh nghiệm: Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm làm việc ở lĩnh vực liên quan đến mảng trợ lý hành chính, lĩnh vực kinh doanh, tài chính, bảo hiểm, bán hàng tại các khu vui chơi giải trí có thưởng mang tầm cỡ quốc tế.

- Yêu cầu khác:

- + Kỹ năng ngoại ngữ (Tiếng Anh, Tiếng Trung) lưu loát là điều kiện bắt buộc khi làm việc trực tiếp với khách hàng, Ban lãnh đạo, nội bộ công ty và các đối tác bên ngoài, nhà cung ứng, nhà thầu, ...
- + Kỹ năng giao tiếp và kỹ năng đàm phán tốt.
- + Kiến thức về phân tích thị trường trong và ngoài nước nhằm triển khai các chương trình khuyến mãi cũng như lập báo cáo hiệu quả tiếp thị.
- + Có tinh thần trách nhiệm cao.
- + Kỹ năng định hướng kết quả, xử lý tình huống.
- + Kỹ năng đào tạo & phát triển đội ngũ kế thừa.

3. Hồ sơ ứng tuyển gồm: Đơn ứng tuyển/CV, Chứng minh kinh nghiệm liên quan theo yêu cầu tuyển dụng

4. Thông tin nộp hồ sơ: Nộp hồ sơ ứng tuyển qua Email: hr@hoiana.com

5. Thời hạn nộp hồ sơ: Trong thời hạn 15 ngày kể từ ngày đăng tuyển.

Trân trọng!

Nơi nhận:

- TTDVVL;

- Lưu: Công ty.



STEVEN WOLSTENHOLME
CHỦ TỊCH KIỂM TỔNG GIÁM ĐỐC